

緊急告知

業績を早急に回復したい経営者様へ

50社限定  
伊勢崎開催

# これからの日本はこうなる！ 混乱時代の業績アップ手法とは

- ✔ これからの日本は一体どのような方向に進んでいくのだろうか…
- ✔ 震災で日本は確実に変化している。今、ウチの会社は何をすべきなのだろうか…
- ✔ 今までのやり方ではダメなのはわかってる。でも、どうしていいかわからない…

3月11日を境に、日本は大きく変わろうとしています。  
これまでのやり方は正しかったのか？何が幸せなのか？皆が真剣に考えるようになったのではないのでしょうか。あなたの会社はいかがでしょう？

facebook

今回の大震災で人々の行動が変化しています。今後益々、正しい「業績アップ手法」と「コスト削減の取り組み」を同時並行で進めていく必要があります。

**あなたの会社は、その変化に対応できていますか？**



しかし・・・「どう対応していいのかわからない」という声もよくお聞きします。そこで今回、東証一部の経営コンサルティング会社、船井総合研究所の経営コンサルタントとFacebookやTwitterに代表される、新しい業績アップ手法であるソーシャルメディアの活用ノウハウを持つ、株式会社アイティネット様をゲストにお招きして、展示会つきセミナーを特別無料開催します。テーマは、「**混乱時代を勝ち残る、業績アップ手法**」です。

「これからの日本の方向性を知りたい！」「日本の景気はどうなるの？」「会社として今から準備しておくべきこととは？」「ソーシャルメディアを使ったビジネスを展開するには？」そのようなことを知りたいとお思いの方には、まさにピッタリの内容です。

これからの時代を勝ち抜く方法をはじめ、今後の日本や方向性など未来予想もしていただく予定です。（通常、船井総合研究所様のセミナーを受講しようとする、3万円以上かかります）  
これからの時流を知りたい経営者様はもちろん、Facebook等を活用したビジネス展開を検討されている経営者様は、是非ご参加下さい。

## 業績アップ手法

セミナーでご紹介いたします！

- ◆ 船井流経営法
- ◆ ソーシャルメディアの活用事例

## コスト削減手法

セミナー会場に商品を展示！

- ◆ エコ商材（節電関連商品等）
- ◆ 新商材（iPadのビジネス応用等）



# 「混乱時代を勝ち残る、業績アップ手法公開セミナーin伊勢崎」申込書

日程 会場	2011年10月4日(火) セミナー:14:00~17:00 (受付13:30~) 展示会は13:00~18:00まで開催致します。
	〔会場〕伊勢崎文化会館 群馬県伊勢崎市昭和町3918 北関東自動車道伊勢崎ICより車で約10分 関越自動車道本庄・児玉ICより車で約45分 <small>都合により会場変更する可能性がありますので、会場詳細は、お申し込み後に送付する受講票をご確認下さい</small>

講師	株式会社船井総合研究所 那須 慎二氏 株式会社アイティネット 代表取締役 小野 良勝氏
----	--

講演 内容	第一部 これからの日本はこうなる！船井総研の近未来予測 - 株式会社船井総合研究所 -
	第二部 ソーシャル活用が会社を変える！ビジネスに活かすソーシャルメディア - 株式会社アイティネット -
	第三部 混乱時代の船井流業績アップ手法公開！ - 株式会社船井総合研究所 -

同時 開催	「業績アップ」「コスト削減」に繋げるための商品展示会	
	<table border="1"> <tr> <td>出展内容(一例)</td> <td>その他多数出展予定です。当日をご期待ください！</td> </tr> </table> <ul style="list-style-type: none"> <li>蓄電池(太陽光と家庭用電源のいずれかで蓄電！)</li> <li>顧客の導線を分析し、売上アップに繋げるWebカメラ</li> <li>電源不要の業務用掃除機(今、売れています！)</li> </ul>	出展内容(一例)
出展内容(一例)	その他多数出展予定です。当日をご期待ください！	

参加費	無料
-----	----

主催 会社	株式会社ナガシマ 創業正徳6年(1716年)。 伊勢崎に本社を構え、オフィス文具やOA機器を中心に、地域密着型のビジネスを展開するOA機器販売会社です。
----------	--

**お申込みFAX番号:0270-26-1809** 今すぐ記入し、そのままFAXしてください！

貴社名			
ご氏名		お役職	
ご住所	〒		
ご連絡先	TEL:	FAX:	

1. 受付後、「受講に関するご案内」をFAXいたします。
2. ご提供頂いた個人情報は、弊社からのご連絡以外には使用いたしません。
3. お問い合わせは株式会社ナガシマまでお願いいたします。(電話:0270-26-1726 担当:須藤・木村)

主催:株式会社ナガシマ 協賛:キヤノンマーケティングジャパン株式会社・株式会社東京エコー